

Av. Salvador Allende #560 Antofagasta – Chile  
Fono: (+56) 9 41 904 640 – (+56) 9 62 417 152  
j.cortes.mc@gmail.com  
Skype: jimmycortesc

## **JIMMY ANDRES CORTES CARVAJAL**

### **ANTECEDENTES LABORALES**

Actual

#### **Jefe Comercial Zona Norte, Revesol S.A. (Antofagasta – Chile)**

Líder del equipo comercial zona norte de Chile, potenciando y desarrollando nuevos negocios para sector minero, industrial y otros objetivos. Participando directamente en las soluciones integrales (suministros y servicios de reparaciones) para equipos y componentes de transportadoras, repuestos y equipos oleo hidráulico. Apoyando con análisis y evaluaciones económicas de mercado, planificación, estrategias comerciales, negociaciones, supervisión de ejecución e implementación de proyectos, entre otros. Junto con lo mencionado, se incluyó en el cargo, liderar un equipo estratégico comercial nacional, para levantar condiciones del mercado y buscar opciones de nuevos desarrollos. También dentro del cargo, solicitaron el apoyo para oportunidades de proyectos de innovaciones comerciales como: el desarrollo de presentaciones comerciales (único y adaptable a las líneas), formato de estrategias comerciales, seguimiento integral del mercado por front line, además de declaración a jefes zonales y gerente comercial, apoyo en el área de marketing e innovaciones tecnológica. Sin perjuicio a lo anterior, uno de los grandes desafíos fue encontrar estrategias para levantar y recuperar cuentas que fueron pérdidas durante el tiempo de desarrollo de Revesol S.A.

2019

#### **Ingeniero de Estrategias Comerciales, Cia. Avalos (Antofagasta – Chile)**

Liderando, desarrollos de nuevas líneas y potenciamiento de la compañía para el sector minero y/u otros específicos. Participando directamente con la gerencia, área de costos, planificación, análisis de diseño, asesoría de performance, mejoramientos de procesos, negociaciones, preparación de propuestas técnica económica, integridad de productos y servicios, marketing, entre otros. Los principales trabajos son desarrollos de recuperación, mantención, reparación y mejoramiento continuos de equipos para el área de mina (camiones tolvas, cargadores frontales, equipos de apoyo, cilindros hidráulicos, zapatas, cajas reductoras), otros de los desarrollos y proyectos (equipos para el área de chancado: buzones, chutes, placas de desgastes, reparaciones de componentes manto madre/pera, bowl frame, entre otros). Liderar y estructurar el equipo comercial, supervisar metas y desafíos puesta por la compañía, levantamiento de mercado con potencial, captación y apoyo de nuevos clientes.

2018 - 2019

**Key Account Manager, Scancontrols (Antofagasta – Chile)**

Liderando el desarrollo de nuevos negocios en el área Minera, Industrial y otros específicos, participando directamente en los costeos, planificación, análisis de diseño, asesoría de performance, mejoramientos de procesos, negociaciones, preparación de propuestas técnica económica, integridad de productos y servicios "equipos de control de fluidos" (Válvulas, Actuadores, Posicionadores, Cajas Reductoras), entre otras. Responsable de liderar y estructurar el equipo comercial, supervisar metas y desafíos puesta por la compañía, levantamiento de mercado con su potencial, captación y apoyo de nuevos clientes.

2010 – 2018

**Product Manager Crushing, ME Elecmetal (Antofagasta – Chile)**

Liderando el desarrollo de nuevos negocios en el área Minera e Industrial, participando directamente en diseño de soluciones integrales, valorizaciones, evaluaciones económicas de mercado, planificación, preparación de propuestas, negociaciones y supervisión de ejecución e implementación de proyectos de suministros anti desgaste para las líneas de Molienda, Movimiento de Tierra, Chancado, Aglomerado, Chutes-Buzones, otros. Además, entrega de servicios integrales de mantención, recuperación, reparación y fabricación de grandes componentes para las líneas ya mencionadas. Manejo de laser 3D aplicado a monitoreo de condición de desgaste y performance.

2008 - 2010

**Gerente de Proyectos, Seal Tools (Antofagasta – Chile)**

Liderando equipo de ingenieros de desarrollo de negocios. Responsable del proyecto de iniciación de la empresa, enfocado en diseñar la estrategia comercial, administración de contratos de clientes, generar nuevos negocios e innovaciones relacionadas con la integración de empresas (holding), búsqueda de proveedores nacional y extranjera, aplicaciones de nuevos productos fortaleciendo relaciones internas y de mercado; proyectando foco en el área industrial y minero estratégico.

2006 – 2008

**Jefe Comercial, Metaltec (Antofagasta – Chile)**

Liderando equipo comercial conformado por KAMs, Ingenieros de Venta e Ingenieros de Servicio en clientes del norte grande, enfocado en el área industrial y otros clientes estratégicos de la minería.

2004 – 2006

**Jefe de Ventas, Corpora TresMontes - Lucchetti TresMontes (Antofagasta – Chile)**

Desempeño en el área de ventas en terreno, enfoque medianos clientes retail y marcas de gran potencial en la zona norte del país. Encargado de personal merchandising (36p) con el objetivo de entregar producto de marca innovadora.

## **ANTECEDENTES ACADEMICOS**

### **Enseñanza básica**

The Giant School.

### **Enseñanza media**

Liceo Industrial con cuatro años académicos en Técnico Minero, especializado en Metalúrgica Extractiva.

### **Enseñanza superior**

Universidad Antofagasta  
Ingeniería Metalúrgica

## **ANTECEDENTES PERSONALES**

Nacionalidad: Chileno  
Fecha de Nacimiento: 06 de Septiembre 1984  
Estado Civil: Casado, 3 Hijos  
Estado Militar: Al día, Conducta Excelente  
Actividades de Interés: Deporte, Música y actividades recreativas con la familia.

## **PERFECCIONAMIENTO**

- Administración General, Universidad Santo Tomas
- Técnicas de negociación, Universidad Santo Tomas
- Marketing Digital, Universidad Santo Tomas
- 3 años en Prevención de Riesgo, Universidad Arturo Prat
- Diplomado en gestión e innovación de estrategias comerciales, Universidad del Desarrollo
- Habilidades de negociación, Universidad del Desarrollo
- Administración de empresa para no especialista, Universidad Antofagasta
- Prevención de riesgo y protección personal, Universidad de Antofagasta
- Estudio de instrumentación y control de los procesos del mineral (virtual u otros), curso metalúrgico, Universidad de Antofagasta
- Innovación de proyectos, Universidad de Católica del Norte
- Interpretación de planos, Universidad de Antofagasta
- English, Tronwell
- Deep-Dive en gestión de la innovación, Innovum – Fundación Chile
- Taller de redacción, Icare
- Primeros auxilios, Cruz Roja Chilena

## **INFORMATICA**

- Sistema BI
- Sistema SAP
- Manejo de programa gestión, Metaltec
- Sistema Defontana (Defontana Chile)
- Plataformas de cotizaciones y compras