

Av. Salvador Allende #560 Antofagasta – Chile
Fono: (+56) 9 41 904 640 – (+56) 9 62 417 152
j.cortes.mc@gmail.com
Skype: jimmycortesc

JIMMY ANDRES CORTES CARVAJAL

ANTECEDENTES LABORALES

Actual

Jefe Comercial Zona Norte, Revesol S.A. (Antofagasta – Chile)

Líder del equipo comercial zona norte de Chile, potenciando y desarrollando nuevos negocios para sector minero, industrial y otros objetivos. Participando directamente en las soluciones integrales (suministros y servicios de reparaciones) para equipos y componentes de transportadoras, repuestos y equipos oleo hidráulico. Apoyando con análisis y evaluaciones económicas de mercado, planificación, estrategias comerciales, negociaciones, supervisión de ejecución e implementación de proyectos, entre otros. Junto con lo mencionado, se incluyó en el cargo, liderar un equipo estratégico comercial nacional, para levantar condiciones del mercado y buscar opciones de nuevos desarrollos. También dentro del cargo, solicitaron el apoyo para oportunidades de proyectos de innovaciones comerciales como: el desarrollo de presentaciones comerciales (único y adaptable a las líneas), formato de estrategias comerciales, seguimiento integral del mercado por front line, además de declaración a jefes zonales y gerente comercial, apoyo en el área de marketing e innovaciones tecnológica. Sin perjuicio a lo anterior, uno de los grandes desafíos fue encontrar estrategias para levantar y recuperar cuentas que fueron pérdidas durante el tiempo de desarrollo de Revesol S.A.

2019

Ingeniero de Estrategias Comerciales, Cia. Avalos (Antofagasta – Chile)

Liderando, desarrollos de nuevas líneas y potenciamiento de la compañía para el sector minero y/u otros específicos. Participando directamente con la gerencia, área de costeos, planificación, análisis de diseño, asesoría de performance, mejoramientos de procesos, negociaciones, preparación de propuestas técnica económica, integridad de productos y servicios, marketing, entre otros. Los principales trabajos son desarrollos de recuperación, mantención, reparación y mejoramiento continuos de equipos para el área de mina (camiones tolvas, cargadores frontales, equipos de apoyo, cilindros hidráulicos, zapatas, cajas reductoras), otros de los desarrollos y proyectos (equipos para el área de chancado: buzones, chutes, placas de desgastes, reparaciones de componentes manto madre/pera, bowl frame, entre otros). Liderar y estructurar el equipo comercial, supervisar metas y desafíos puesta por la compañía, levantamiento de mercado con potencial, captación y apoyo de nuevos clientes.

2018 - 2019

Key Account Manager, Scancontrols (Antofagasta – Chile)

Liderando el desarrollo de nuevos negocios en el área Minera, Industrial y otros específicos, participando directamente en los costeos, planificación, análisis de diseño, asesoría de performance, mejoramientos de procesos, negociaciones, preparación de propuestas técnica económica, integridad de productos y servicios “equipos de control de fluidos” (Válvulas, Actuadores, Posicionadores, Cajas Reductoras), entre otras. Responsable de liderar y estructurar el equipo comercial, supervisar metas y desafíos puesta por la compañía, levantamiento de mercado con su potencial, captación y apoyo de nuevos clientes.

2010 – 2018

Product Manager Crushing, ME Elecmetal (Antofagasta – Chile)

Liderando el desarrollo de nuevos negocios en el área Minera e Industrial, participando directamente en diseño de soluciones integrales, valorizaciones, evaluaciones económicas de mercado, planificación, preparación de propuestas, negociaciones y supervisión de ejecución e implementación de proyectos de suministros anti desgaste para las líneas de Molienda, Movimiento de Tierra, Chancado, Aglomerado, Chutes-Buzones, otros. Además, entrega de servicios integrales de mantención, recuperación, reparación y fabricación de grandes componentes para las líneas ya mencionadas. Manejo de laser 3D aplicado a monitoreo de condición de desgaste y performance.

2008 - 2010

Gerente de Proyectos, Seal Tools (Antofagasta – Chile)

Liderando equipo de ingenieros de desarrollo de negocios. Responsable del proyecto de iniciación de la empresa, enfocado en diseñar la estrategia comercial, administración de contratos de clientes, generar nuevos negocios e innovaciones relacionadas con la integración de empresas (holding), búsqueda de proveedores nacional y extranjera, aplicaciones de nuevos productos fortaleciendo relaciones internas y de mercado; proyectando foco en el área industrial y minero estratégico.

2006 – 2008

Jefe Comercial, Metaltec (Antofagasta – Chile)

Liderando equipo comercial conformado por KAMs, Ingenieros de Venta e Ingenieros de Servicio en clientes del norte grande, enfocado en el área industrial y otros clientes estratégicos de la minería.

2004 – 2006

Jefe de Ventas, Corpora TresMontes - Lucchetti TresMontes (Antofagasta – Chile)

Desempeño en el área de ventas en terreno, enfoque medianos clientes retail y marcas de gran potencial en la zona norte del país. Encargado de personal merchandising (36p) con el objetivo de entregar producto de marca innovadora.

ANTECEDENTES ACADEMICOS

Enseñanza básica	The Giant School.
Enseñanza media	Liceo Industrial con cuatro años académicos en Técnico Minero, especializado en Metalúrgica Extractiva.
Enseñanza superior	Universidad Antofagasta Ingeniería Metalúrgica

ANTECEDENTES PERSONALES

Nacionalidad:	Chileno
Fecha de Nacimiento:	06 de Septiembre 1984
Estado Civil:	Casado, 3 Hijos
Estado Militar:	Al día, Conducta Excelente
Actividades de Interés:	Deporte, Música y actividades recreativas con la familia.

PERFECCIONAMIENTO

- Administración General, Universidad Santo Tomas
- Técnicas de negociación, Universidad Santo Tomas
- Marketing Digital, Universidad Santo Tomas
- 3 años en Prevención de Riesgo, Universidad Arturo Prat
- Diplomado en gestión e innovación de estrategias comerciales, Universidad del Desarrollo
- Habilidades de negociación, Universidad del Desarrollo
- Administración de empresa para no especialista, Universidad Antofagasta
- Prevención de riesgo y protección personal, Universidad de Antofagasta
- Estudio de instrumentación y control de los procesos del mineral (virtual u otros), curso metalúrgico, Universidad de Antofagasta
- Innovación de proyectos, Universidad de Católica del Norte
- Interpretación de planos, Universidad de Antofagasta
- English, Tronwell
- Deep-Dive en gestión de la innovación, Innovum – Fundación Chile
- Taller de redacción, Icare
- Primeros auxilios, Cruz Roja Chilena

INFORMATICA

- Sistema BI
- Sistema SAP
- Manejo de programa gestión, Metaltec
- Sistema Defontana (Defontana Chile)
- Plataformas de cotizaciones y compras